



SIGG Switzerland Bottles AG – „The art of hydration. Excellence since 1908.”

SIGG wurde 1908 gegründet und ist einer der führenden Anbieter von Trinkflaschenlösungen. Dank der traditionsreichen Geschichte des Unternehmens, die von Qualität, Innovation, Design und Umweltbewusstsein geprägt ist, stehen die Produkte von **SIGG** weltweit als Synonym für intelligente, nachhaltige Trinkflaschen. Ursprünglich waren die für ihre langlebige Qualität und vollständige Wiederverwertbarkeit bekannten Flaschen von SIGG vor allem unter Alpinisten und Wanderern beliebt. Heute bietet **SIGG** eine umfassende Kollektion funktioneller und modischer Flaschen für jeden Lebensbereich, ist in der ständigen Sammlung des Museum of Modern Art in New York zu sehen und kooperierte bereits mit Modegrößen wie Vivienne Westwood. Aufbauend auf die Erfolgsgeschichte der originalen **SIGG**-Aluminiumflasche und der dynamischen **SIGG Hot & Cold**-Linie ergänzte das Unternehmen seine Produktpalette mit qualitativ hochwertigen Trinkflaschen aus Polypropylen, Glas & Tritan und betont damit seine Kernwerte Nachhaltigkeit und Vielseitigkeit.

Für unseren Verkaufsdienst suchen wir per sofort oder nach Vereinbarung eine tatkräftige Unterstützung als:

Senior Sales Assistant (m/w/d)

Aufgaben:

- Verantwortlich für die Verkaufsdienstleistungen der zugewiesenen internationalen Retail Märkte in enger Absprache mit dem Marktverantwortlichen bzw. dem Sales Manager
- Selbständige Auftragsbearbeitung von der Kundenbetreuung (Distributoren & Key Accounts) bis über die Offerten Erstellung, der Entgegennahme der Bestellung bis hin zum Versand (inkl. Exportlieferungen)
- Sicherstellung der Qualität und Aktualität von Kundenstammdaten, Artikelstammdaten und Kundenbestellungen im System (ERP Microsoft Navision)
- Organisation und Koordination mit den internen Abteilungen für Spezialaufträge
- Mögliche Stellvertretung der Abteilungsleitung
- Mitarbeit in internen Projekten

Anforderungen:

- Sie bringen eine kaufmännische Ausbildung und mehrere Jahre Erfahrung im Sales-Bereich mit, insbesondere in der Key Account Betreuung sowie fundiertes Export Fachwissen
- Sie verfügen über sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse sowie Französischkenntnisse in Wort und Schrift
- Sie besitzen eine schnelle Auffassungsgabe und wenden Ihre Fähigkeit, vernetzt zu Denken gekonnt im Arbeitsalltag an
- Sie arbeiten gerne selbständig sowie sorgfältig und übernehmen gerne Verantwortung und legen gleichermassen Wert auf Teamfähigkeit
- Sie sind belastbar, flexibel und bleiben auch in hektischen Situationen ruhig und behalten den Überblick

Bei SIGG bieten wir Ihnen erstklassige Anstellungskonditionen:

- Abwechslungsreiche und vielseitige Aufgaben
- Marktgerechte Entlohnung
- Mindestens 5 Wochen Ferien und bezahlte Brückentage
- Attraktive Sozialleistungen
- Einkaufsvergünstigungen

Bitte senden Sie uns Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen via E-Mail an folgende Adresse:

SIGG Switzerland Bottles AG
Head of HR International
Frau Natascha Leoff
Walzmühlestrasse 62
CH-8501 Frauenfeld

job@sigg.com, www.sigg.com