



SIGG Switzerland Bottles AG – „The art of hydration. Excellence since 1908.”

SIGG wurde 1908 gegründet und ist einer der führenden Anbieter von Trinkflaschenlösungen. Dank der traditionsreichen Geschichte des Unternehmens, die von Qualität, Innovation, Design und Umweltbewusstsein geprägt ist, stehen die Produkte von **SIGG** weltweit als Synonym für intelligente, nachhaltige Trinkflaschen. Ursprünglich waren die für ihre langlebige Qualität und vollständige Wiederverwertbarkeit bekannten Flaschen von SIGG vor allem unter Alpinisten und Wanderern beliebt. Heute bietet **SIGG** eine umfassende Kollektion funktioneller und modischer Flaschen für jeden Lebensbereich, ist in der ständigen Sammlung des Museum of Modern Art in New York zu sehen und kooperierte bereits mit Modegrößen wie Vivienne Westwood. Aufbauend auf die Erfolgsgeschichte der originalen **SIGG**-Aluminiumflasche und der dynamischen **SIGG Hot & Cold**-Linie ergänzte das Unternehmen seine Produktpalette mit qualitativ hochwertigen Trinkflaschen aus Polypropylen, Glas & Tritan und betont damit seine Kernwerte Nachhaltigkeit und Vielseitigkeit.

Für unsere **Tochtergesellschaft, die SIGG Deutschland GmbH** in Göppingen suchen wir für unser Vertriebs-Team per sofort eine/n belastbare/n Mitarbeiter/in als:

Vertriebsaussendienstmitarbeiter/in (m/w) Gebiet West (mit Wohnsitz in diesem Gebiet)

Ihr abwechslungsreiches Aufgabengebiet beinhaltet unter anderem folgende Tätigkeiten:

- Selbständige, zielgerichtete Bearbeitung des Vertriebsgebietes
- Betreuung von bestehenden Kunden, Gewinnung von Neukunden sowie Aktivierung von Kunden aus den Bereichen Sport, Haushalt und Spielwaren
- Umsatz- und Ergebnisplanung/-verantwortung
- Kundenberatung, regelmäßige Filialbesuche, Durchführung von Produktschulungen
- Initiierung von lokalen Marketing Aktivitäten
- Führung von Vertragsverhandlungen und Jahresgesprächen

Was wir von Ihnen erwarten:

- Sie sind ein Vertriebsprofi mit Erfahrung im Verkauf von schnelldrehenden Konsumgütern und idealerweise mit Kontakten im Bereich Sport bzw. Haushalt oder Spielwaren sowohl Grosskunden und Großflächen als auch Facheinzelhändler
- Mehrjährige Vertriebserfahrung als Gebietsleiter, vorzugsweise in den Branchen Sport, Haushalt oder Spielwaren
- Hohe Kunden- und Ergebnisorientierung
- Unternehmerisch denkend und handelnd, kommunikativ und teamfähig
- Belastbar, durchsetzungsstark und abschlussreiches Auftreten

Bitte senden Sie uns Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen bevorzugt via E-Mail mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und des gewünschten Eintrittstermins an folgende Adresse:

SIGG Switzerland Bottles AG
Human Resources
Frau Natascha Leoff
Walzmühlestrasse 62
CH-8501 Frauenfeld

job@sigg.com, www.sigg.com