Wir sind SIGG. Unser Ziel ist es, der Umwelt Sorge zu tragen. Also bieten wir nachhaltige Alternativen zur Einweg-PET-Flasche. Das tun wir nicht erst seit dem neuesten UNO-Klimabericht, sondern seit über 100 Jahren. In unserem Unternehmen gehen Tradition und Innovation Hand in Hand – unsere Trinkflaschen haben Kultstatus und setzten immer neue Massstäbe. Einst ein Must-have unter Alpinisten, heute ein Fashion Statement: Nicht umsonst ist die SIGG-Flasche in der ständigen Sammlung des Museum of Modern Art in New York zu sehen und inspirierte weltbekannte Modegrössen zur Kooperation mit unserem Unternehmen. Auch in Zeiten des Wandels bleiben wir unseren Werten treu und setzen auf Qualität, Innovation, Design und Umweltbewusstsein.

Aussendienst Mitarbeiter/in Schweiz (m/w/d), 100%

In dieser vielseitigen Funktion bieten wir dir die Möglichkeit, tatkräftig und top-motiviert beim Ausbau der Marke SIGG Switzerland Bottles AG mitzuwirken und dabei deine Ideen in Taten umzusetzen. Mit deinem Know-how können wir neue Geschäftsfelder eröffnen und den heutigen Umsatz-Rekord erhöhen.

Deine Aufgaben

- Auf- und Ausbau der Marke SIGG in deinem Verkaufsgebiet Schweiz
- Akquisition von Neukunden und Eröffnung neuer Verkaufsstellen
- Betreuung von Bestandskunden
- Langfristiges Netzwerk zu wichtigen Partnern aufbauen
- Monatliche Planung und Überwachung des Verkaufsbudgets sowie Festlegung von Massnahmen zur Erreichung des Budgets
- Regelmässige Präsenz in den Geschäften, um unsere Partner zu unterstützen und weiterzuentwickeln
- Teilnahme an Messen, Events und Veranstaltungen
- Zusammenarbeit mit allen internen Stakeholdern (Einkauf, Vertrieb, Produktion)

Deine Stärken

- Deine Qualifikationen basieren auf einer abgeschlossenen Grundausbildung im Detailhandel / Verkauf oder ähnlichen Bereichen
- Du bringst einen entsprechenden Praxisnachweis sowie die Erfahrung im Vertrieb / Aussendienst mit
- Du hast Freude am Auf- und Ausbau des eigenen Kundengebiets, idealerweise hast du ein Netzwerk im Markt Schweiz
- Deine Persönlichkeit zeichnet sich durch deine Leidenschaft für den Vertrieb, eine hohe Eigenverantwortung sowie eine strukturierte und analytische Arbeitsweise aus
- Du beherrschst die deutsche sowie englische Sprache in Wort und Schrift, jede weitere Sprache ist von Vorteil
- Deine Reisebereitschaft im Markt Schweiz und einen Führerausweis für die Benützung des Firmenfahrzeugs

Deine Perspektiven

- Dich erwarten abwechslungsreiche und vielseitige Aufgaben für eine erstklassige Marke
- Die Anstellungskonditionen bei SIGG sind sehr gut, die Entlohnung marktgerecht und die Sozialleistungen attraktiv
- Deine Arbeitszeit und der Arbeitsort sind flexibel – arbeitest du nicht im Home Office, dann findest du im Büro modern eingerichtete Arbeitsplätze
- SIGG setzt sich für eine Kultur der Inklusion, für Chancengleichheit und für die Wertschätzung vielfältiger Sichtweisen ein

Klingt nach einem Match?
Dann freuen wir uns auf deine Bewerbung mit Angabe deiner Lohnvorstellungen: Link zum Bewerbungstool.

SIGG Switzerland Bottles AG
Human Resources Manager,
Frau Nicole Brunner, Telefon: +41 52 728 63 21