



SIGG Switzerland Bottles AG – „The art of hydration. Excellence since 1908.”

SIGG wurde 1908 gegründet und ist einer der führenden Anbieter von Trinkflaschenlösungen. Dank der traditionsreichen Geschichte des Unternehmens, die von Qualität, Innovation, Design und Umweltbewusstsein geprägt ist, stehen die Produkte von **SIGG** weltweit als Synonym für intelligente, nachhaltige Trinkflaschen. Ursprünglich waren die für ihre langlebige Qualität und vollständige Wiederverwertbarkeit bekannten Flaschen von SIGG vor allem unter Alpinisten und Wanderern beliebt. Heute bietet **SIGG** eine umfassende Kollektion funktioneller und modischer Flaschen für jeden Lebensbereich, ist in der ständigen Sammlung des Museum of Modern Art in New York zu sehen und kooperierte bereits mit Modegrößen wie Vivienne Westwood. Aufbauend auf die Erfolgsgeschichte der originalen **SIGG**-Aluminiumflasche und der dynamischen **SIGG Hot & Cold**-Linie ergänzte das Unternehmen seine Produktpalette mit qualitativ hochwertigen Trinkflaschen aus Polypropylen, Glas & Tritan und betont damit seine Kernwerte Nachhaltigkeit und Vielseitigkeit.

Für unsere Tochtergesellschaft, die SIGG Deutschland GmbH in Göppingen, suchen wir per sofort oder nach Vereinbarung eine tatkräftige Unterstützung im Bereich Corporate Sales im Aussendienst als:

Area Sales Manager Corporate Gifts – Germany

Aufgaben:

- Selbstständige und zielgerichtete Betreuung der bestehenden Kunden des Vertriebsgebietes Werbemittel
- Neukundenakquise und Kundenaktivierung
- Verantwortung für die Umsatz- und Ergebnisplanung
- Marktanalyse und Wettbewerbsbeobachtung
- Organisation und Durchführung von Schulungen
- Teilnahme an Messen und Verkaufsförderungsveranstaltungen
- Strategische Definition neuer Geschäftsfelder für die Akquise

Anforderungen:

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung sowie sehr gute Deutsch- sowie gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Vertriebsprofi mit mindestens 2 Jahren Erfahrung im Verkauf von Konsumgütern und idealerweise mit vorhandenen Beziehungen in dem Bereich Werbemittel
- Sicherer Umgang mit den gängigen MS-Office-Programmen
- Gute Kommunikations- und Präsentationsfähigkeiten mit sicherem Auftreten und Begeisterungsfähigkeit
- Unternehmerisches Denken und Handeln, sowie strukturierte, kommunikative, durchsetzungsstarke und teamfähige Persönlichkeit mit analytisch strategischem Denkvermögen

Bei SIGG bieten wir Ihnen erstklassige Anstellungskonditionen:

- Aktuelle Kommunikationstechnik
- Einen Firmen-PKW mit Privatnutzung
- Angenehmes Betriebsklima innerhalb eines dynamischen Teams

Da die Position im Aussendienst angesiedelt ist und das komplette Verkaufsgebiet «Deutschland» abdeckt, werden keine Präferenzen zum Wohnort innerhalb des Marktes festgelegt.

SIGG Switzerland Bottles AG
Human Resources
Frau Natascha Leoff
Walzmühlestrasse 62
CH-8501 Frauenfeld

job@sigg.com, www.sigg.com

THE ART OF HYDRATION. EXCELLENCE SINCE 1908.